

Ihre Ansprechpartner



Lars Hofedank
Makler Account Manager Kranken

+49 151 26418079
Lars.Hofedank@ruv.de

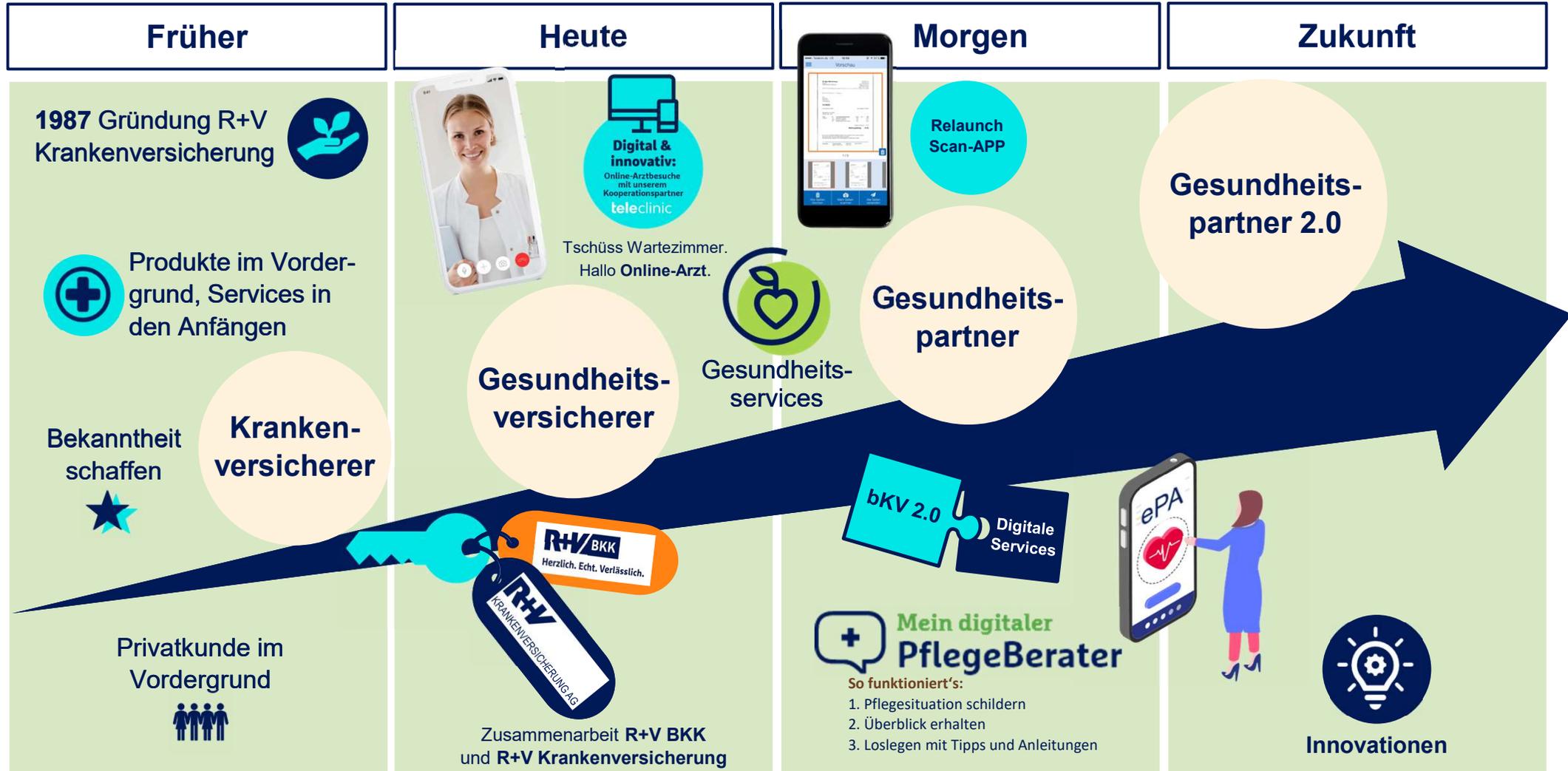


Thomas Kolz
Maklerbetreuer Komposit

+49 151 264 16471
Thomas.Kolz@ruv.de



Vision: Vom Krankenversicherer zum GesundheitsPartner



Warum Gesundheitsservices für unsere Kunden?

Digitale Gesundheitsservices treffen den Zeitgeist

Mit unseren Gesundheitsservices können wir diesen Bedarf erfüllen und unsere Kunden dabei unterstützen, für ihre Gesundheit selbst zu sorgen.

Gesundheitsbewusste Versicherte nehmen weniger Leistungen in Anspruch.

Sehr hohe Vertriebs-Potenziale:

- › **Vielfältigere Möglichkeiten bei der aktiven Kundenansprache** sowohl bei Anbahnung als auch im Bestand
- › **Wettbewerbsrelevanz:** Wir bewegen uns mit dem Angebot auf Augenhöhe mit dem Markt
- › **Ratingrelevanz:** Mit unseren Services erzielen wir top-Bewertungen bei den Ratinggesellschaften



Digitale Touchpoints

als bedeutende Schnittstelle, um Ansprachen erlebbar zu machen

Mit der Gestaltung eines vernetzten Serviceangebots, schaffen wir ein ganzheitliches Nutzererlebnis, welches künftig viele Kundenbenefits bietet.



Kontakte mit spürbarem Mehrwert für Versicherte erhöhen die Kundenbegeisterung und machen die R+V als Gesundheitspartner erlebbar.

R+V als GesundheitsPartner

Attraktive Zusatzleistungen mit unseren Gesundheitsservices



Familie

R+V-FamilyCoach



Spezialisten-
suche

R+V-BestSpecialist



R+V-HealthBenefits:

Neu und exklusiv für
bKV PROFIL 2.0-Kunden

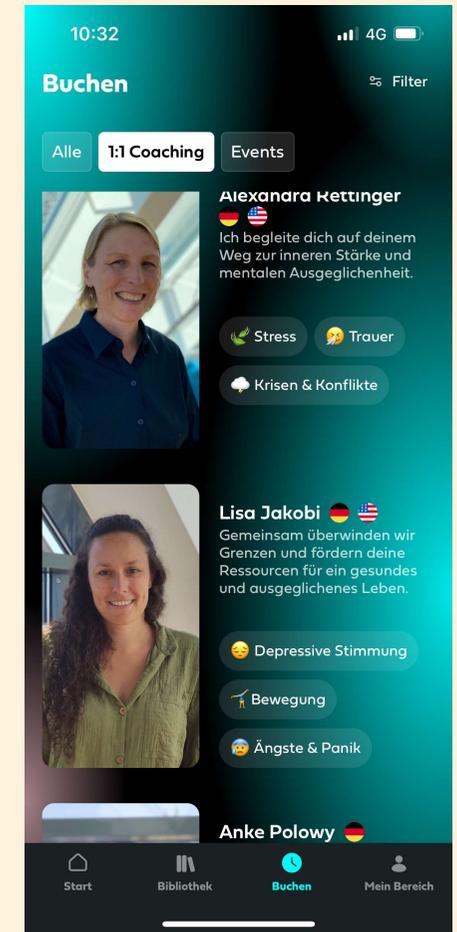
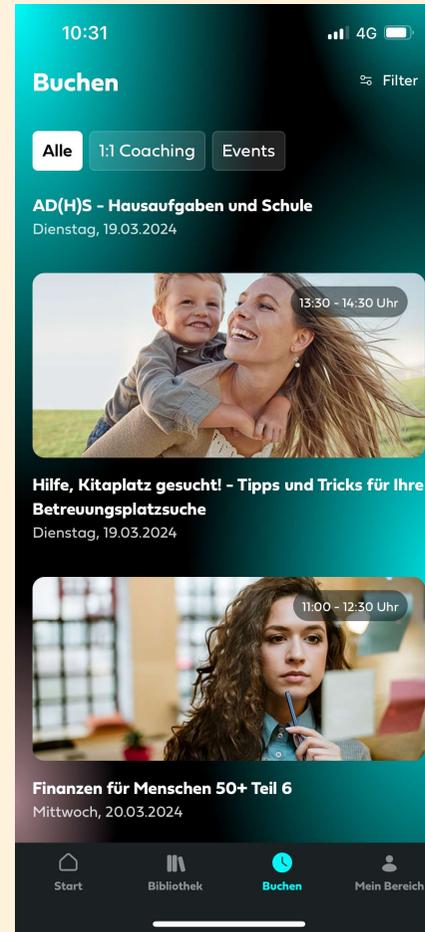
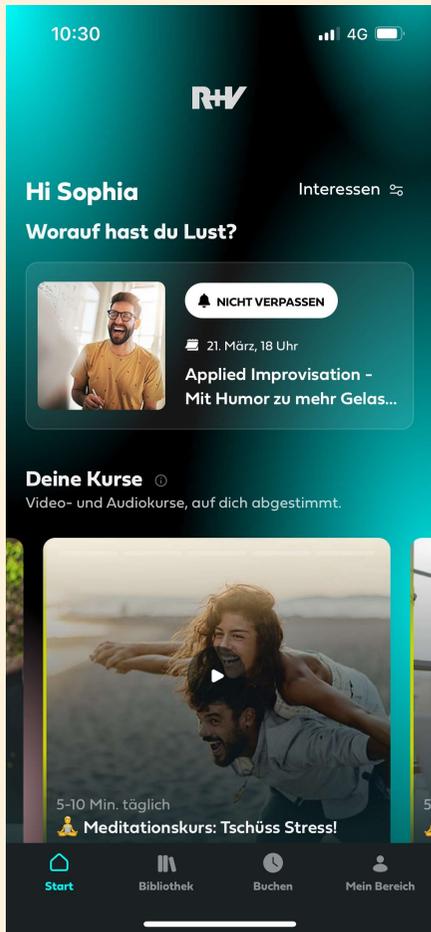


Als **GesundheitsPartner** sind wir auch bei entscheidenden Themen wie der Familienplanung oder bei schweren Erkrankungen oder Operationen an der Seite unserer Kundinnen und Kunden.

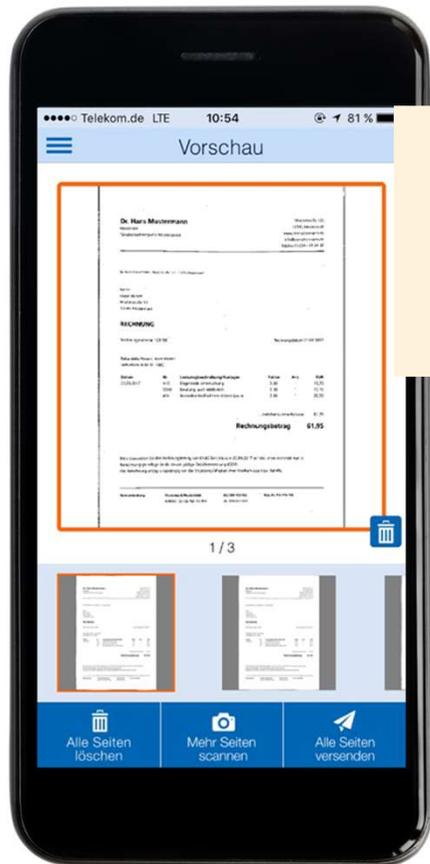
Darum bieten wir, zusätzlich zu den mit uns vereinbarten Tarifen, **attraktive Serviceprogramme**.

Mindance-App: Screenshots

Stand 01.03.2024



Schnelle, faire Leistungsabwicklung



u. a. durch Dunkelverarbeitung erfolgt die

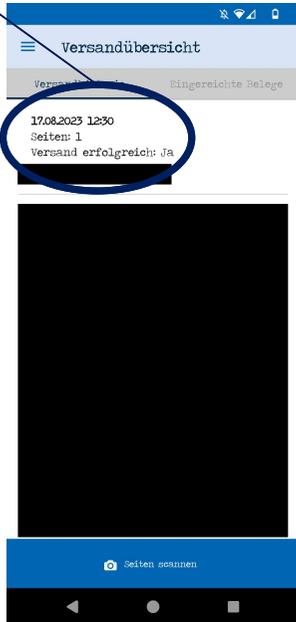
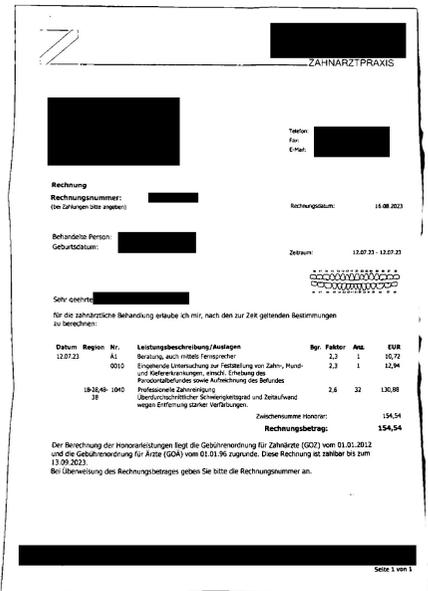
Erstattung
durchschnittlich innerhalb von
drei Tagen



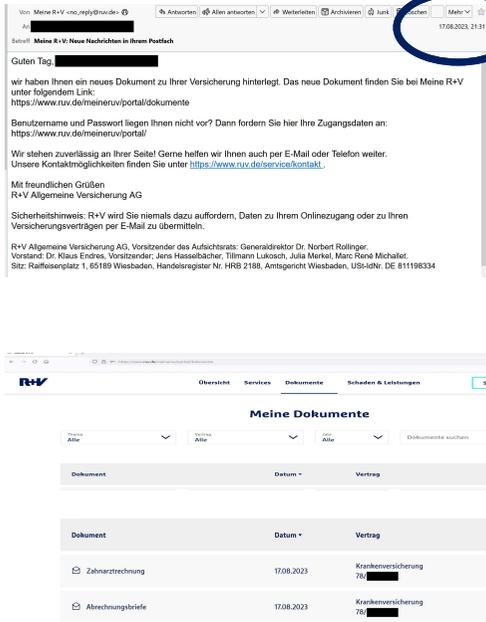
Digitale Abrechnung in „Meine R+V“

Schnell, schneller, Leistungserstattung bei der R+V

Do. 17.08.2023, 12:30 Uhr
Rechnung an R+V



Do. 17.08.2023, 21:31 Uhr
Abrechnungsschreiben an Kunden



Mo. 21.08.23
Wertstellung

Buchungsjahr	Buchungsjahr	SEK-Kontostamm	Betrag in €
21.08.2023	GUTSCHR. UEBERWEISUNG		154,54
21.08.2023	R+V Krankenversicherung AG		
17.08.2023	Überweisung		154,54
17.08.2023			

MedizinerPolice

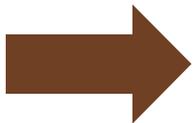
Was möchte ich Ihnen vorstellen?

1. Haftungsgrundlagen für Ärzte
2. Zielgruppen der R+V
3. Welche Leistungen bietet die R+V
4. Welche Risiken kann die R+V besonders gut und warum?
5. Welche Vorteile erhalte ich als Makler?

MedizinerPolice

Haftungsgrundlagen für Ärzte

- zwischen Patient und Arzt entsteht rechtlich ein **Behandlungsvertrag**
- vereinbarte Leistung ist eine Behandlung – nicht Erfolg oder eine Heilung
- die entscheidende Frage für eine Haftung des Arztes ist somit:



Hat der Mediziner zum Zeitpunkt der Behandlung dem Patienten die bestmögliche Behandlung nach den geltenden fachärztlichen Standards zukommen lassen?



Wenn nicht, greift in Deutschland das Arzthaftungsrecht in drei Bereichen: bei Fehlern der Behandlung, der Aufklärung und Dokumentation

MedizinerPolice

Arzthaftpflichtversicherung – nicht nur verpflichtend, sondern auch sinnvoll

Die Arzthaftpflichtversicherung bietet Ärzten und Zahnärzten, die in Anstellung oder selbstständig sind, die benötigte finanzielle Sicherheit.

Pflichtversicherungsgesetz für alle Kassenärzte seit 20.07.2021 (§ 95e SGB V)

Umsetzung:

Pflicht-VSU 3 Mio. EUR für Personen-/Sachschäden (2-fach max.) bei Einzelpraxen,

Pflicht-VSU 5 Mio. EUR für Personen-/Sachschäden (3-fach max.) bei MVZ

verpflichtende Vorlage der Versicherungsbestätigung beim
Zulassungsausschuss der Kassenärztlichen Vereinigungen

Medizinische Versorgungszentren (MVZ) sind eigenständige Leistungserbringer, in denen mehrere ambulant tätige Ärztinnen und Ärzte kooperativ unter einem Dach zusammenarbeiten.

<https://www.bundesgesundheitsministerium.de/themen/krankenversicherung/ambulante-versorgung/medizinische-versorgungszentren>

MedizinerPolice

Zielgruppen der R+V

Freiberufliche Tätigkeit niedergelassener Ärzte in

- Einzelpraxis
- Berufsausübungsgemeinschaft
- Großpraxen
- Partnerschaftsgesellschaft
- Praxisgemeinschaft
- Medizinische Versorgungszentren (MVZ)

mit den Ausprägungen

- Ambulant (konservative) Tätigkeit
- Ambulant-operative Tätigkeit
- Stationäre Tätigkeiten

MedizinerPolice

Welche Risiken kann die R+V besonders gut und warum?

Die R+V MedizinerPolice eignet sich besonders gut für Medizinische Versorgungswerke (MVZ) aus folgenden Gründen:

- **Tarifierung über Umsatz** = Spart Zeit und Aufwand für Kunden und Sie
- Mischkalkulation bei unterschiedlichen Fachrichtungen
- **R+V Underwriter** kommt bei Großanfragen mit zum Kunden

MedizinerPolice

Welche Leistungen bietet die R+V...

Akkupunktur

Nachhaftung (zeitlich unbegrenzt)

Angestellte Ärzte (pauschale Mitversicherung über Praxisumsatz ohne Mengenbegrenzung)

Ärztliches Restrisiko: geringfügige außerdienstliche Tätigkeit wie Behandlungen in Notfällen, Erste-Hilfe-Leistungen oder Freundschaftsdienste im Bekanntenkreis

Chirotherapie/manuelle Therapie

Datenschutzgesetzverletzungen

Internet-Haftpflicht

Kassenärztlicher Notfalldienst (ohne Mengenbegrenzung)

Off-Label-Use/Compassionate-Use von Arzneimitteln

konsiliarärztliche beratende Tätigkeit

Patientenhabe (Entwendung und Abhandenkommen - bis 5.000 EUR/15-fach)

kosmetische Behandlung (nicht medizinisch indiziert – optional versicherbar)

Telemedizin im Inland

100

Jahre R+V

